

Michael Thuermer

Am Gaußberg 3
38114 Braunschweig

Mobil: +49 (173) 650 2453

www.michael-thuermer.de

michael.thuermer@michael-thuermer.de

Lebenslauf 01.07.2021

Geburt 03.08.1960 in Osnabrück

Familienstand verheiratet, 1 Tochter

Schulen Grundschule Marienschule, Osnabrück
1967 - 1980 Gymnasium Carolinum, Osnabrück, Abitur

Hochschule Fachhochschule Rosenheim, Holztechnik
1981 - 1989 Universität Hamburg, Holzwirtschaft, Diplom-Holzwirt



Aktivitäten

1990 - 1996

Raab Karcher Holz Trading GmbH, Hamburg
Assistent Leiter Abteilung Holztechnik
Raab Karcher Holzgroßhandel GmbH, Hamburg und Dörentrup
Assistent Niederlassungsleiter, Niederlassungsleiter Hamburg, Handlungsvollmacht 1991
Raab Karcher Holz GmbH, Braunschweig
Niederlassungsleiter 1991, Handlungsvollmacht 1992, Prokura 1994, Regionalleiter 1995

Sanierung Niederlassung Braunschweig, Gründung Niederlassungen Magdeburg und Halle
Aufbau Regionalstruktur mit zentraler Vertriebssteuerung und Zentraleinkauf
Entwicklung und Umsetzung Vertriebskonzepte Tischler und Zimmerer

Mitglied Arbeitskreise Strategie, Konzepte und Leitbild sowie Initiativkreis Strategie

Umsatz 35 Mio. DM, drei Standorte, 65 Mitarbeiter, 4 Auszubildende

Marktführer Holzgroßhandel in der Region Braunschweig, Magdeburg und Halle

1996 - 2008

hagebau - Handelsgesellschaft für Baustoffe mbH & Co. KG, Soltau
Bereichsleiter Holzhandel, Handlungsvollmacht 1996, Prokura 1997

Entwicklung Konzept und Aufbau hagebau Holzhandel mit strategischem und operativem Einkauf,
Vertriebskonzepte Tischler, Zimmerer, Endverbraucher und Bauelementehandel
Entwicklung und Aufbau Marketing, InternetPartnerProgramm, Konstruktionshilfen, Holzfibel, PR
Entwicklung und Umsetzung Standortkonzepte Holzhandel, Baustoffhandel und Fachmarkt
Entwicklung und Umsetzung Beratung und Dienstleistungen für den Holzhandel
Akquisition Holz- und Baustoffhändler in Deutschland, Österreich und der Schweiz

Mitglied erweiterte hagebau Geschäftsführung, Arbeitsgruppen Strategie, Logistik,
Integration ZEUS, Wertekanon und Personalentwicklung
Projektleiter eBusiness mit eCommerce (ProfiPortal AG / baumarkt direkt GmbH & Co. KG),
Internet, Intranet, Extranet, eProcurement und zentraler Artikelstamm
Projektleiter Logistik mit Zentralisierung der hagebau Zentralläger und Baumarktlogistik (Fiege ebl)
Projektleiter Import Holz und Integration ZEUS Holzhandel
Mitglied Projektteams CRM, SAP, Profitcenter, Import, MIDAS und Unternehmenskommunikation

Umsatz Bereich 432 Mio. Euro, 1.000 Standorte, 30 Mitarbeiter, 2 Auszubildende
Umsatz Holz und Bauelemente von 70 Mio. Euro auf 770 Mio. Euro gesteigert
250 Standorte, 150 Unternehmen, 170 Systemnehmer

Marktführer Holzhandel und in dessen Teilsegmenten

- 2010 - 2017** EUROBAUSTOFF Handelsgesellschaft mbH & Co. KG, Bad Nauheim / Karlsruhe
Bereichsleiter Holz und Bauelemente, Prokura 2010
- Entwicklung Konzept und Aufbau Bereich Holz mit strategischem und operativem Einkauf,
Vertriebskonzepte Tischler, Zimmerer und Bauelementehandel, Sortimentskonzepte Holz
Entwicklung und Aufbau Marketing, Profiwissen Holz, Holzbau, Fassade und Innenausbau
Entwicklung und Umsetzung Standortkonzepte, Beratung und Dienstleistungen
Akquisition von Holz- und Baustoffhändlern in Deutschland, den Niederlanden, Österreich,
Belgien und der Schweiz
- Projekte FSC- / PEFC-Zertifizierung und Sorgfaltspflichtenregelung nach EUTR und HolzSiG
- Umsatz Bereich 620 Mio. Euro, 1.400 Standorte, 11 Mitarbeiter
Umsatz Holz und Bauelemente von 511 Mio. Euro auf über 1,0 Mrd. Euro gesteigert
Fachgruppen Holz und Bauelemente mit über 600 Standorten
- Marktführer Segment Holz und Bauelemente in Europa seit 2014
- 2018 - 2019** Luhmann Holzhandel GmbH, Braunschweig und Luhmann Gruppe, Celle
Niederlassungsleiter, Projektleiter
- Sanierung und Reorganisation Niederlassung Braunschweig, Konzeptentwicklung Tischler
Aufbau Vertriebssteuerung nach Kundengruppen und Potentialen, Aufbau Verkauf
Optimierung Prozesse Lager und Logistik, Aufbau Zentrallager Platten, Fußboden und Türen
Entwicklung Konzept Luhmann Gruppe 2025, Projektleitung Strategie Luhmann Gruppe 2025
- Umsatz 6 Mio. Euro, 25 Mitarbeiter, 5 Auszubildende
- 2020 - Juni 2021** Klöpferholz GmbH & Co. KG, Garching
Konzeptmanager Vertrieb Handel Deutschland, Leiter Vertrieb Mitteldeutschland
- Entwicklung Vertriebskonzept Handel und Aufgaben zur Umsetzung
regionale und lokale Marktanalysen nach Potentialen je Liefergebiet
Aufbau zielorientierte Potentialausschöpfung je Marktbereich nach Kundengruppen
Aufbau Vertriebssteuerung nach Kundengruppen und Visualisierung
Aufbau Kundendatenbanken nach Kundengruppen
- Zusammenführung der Standorte Magdeburg, Halle, Leipzig, Gera und Erfurt
Umsetzung der zielorientierten Potentialausschöpfung in Mitteldeutschland
Aufbau Vertriebssteuerung nach Kundengruppen und Potentialen
Aufbau Vertrieb Mitteldeutschland, vier Marktbereiche, vier regionale Teams im Außendienst
- Umsatz 41 Mio. Euro, 70 Mitarbeiter und Auszubildende
- Verbandsarbeit** Landesgruppen Sachsen-Anhalt und Niedersachsen im Bundesverband Deutscher Holzhandel e.V.
Arbeitskreis neue Medien des Gesamtverband Deutscher Holzhandel e.V.
Arbeitskreis einheitlicher Artikelstamm des Bundesverband Deutscher Baustoff-Fachhandel e.V.
Präsidium des Gesamtverband Deutscher Holzhandel e.V.
- Lehrauftrag** seit 2003 Berufsakademie Mosbach und Duale Hochschule Baden-Württemberg Mosbach
Dozent, Lehraufträge Wertschöpfungsketten Holz und Holzhandel
- Selbstständig** seit 2009 Diplom-Holzwirt Michael Thuermer, Unternehmensberatung, Braunschweig
Inhaber
- Beratung, Sanierung, Strategie- und Projektentwicklung, Projektleitung, Interimsmanagement
Markt- und Potentialanalysen nach Kundengruppen, Datenbanken Handel und Handwerk
Holzhandel, Baustoffhandel, Verbundgruppen, Allianzen, Hersteller und Dienstleister
- Fachreferate und Beiträge Holz-Zentralblatt, HolzForum, Dähne-Verlag, BM und DDS